

【はましん】の海外進出支援の概要について

【はましん】の悩み

海外拠点のない信用金庫が、いかにして海外進出案件を融資に結び付けられるか

- ・いつ、いくら資金が必要になるのか？
- ・現地法人設立まで取引先から必要とされる存在になれるか？

中小企業の海外展開の課題

専門家チームの不在



「検討段階から設立まで」、取引先に寄り添ってサポート
海外進出先企業との取引深耕・信頼感醸成

平成22年2月

「はましん海外ビジネスサポートデスク」創設

現在：メンバー6名

1

[基本戦略の策定 進出の妥当性／意思決定]

- ・海外進出の是非を一緒に考える取引先と長く、ウェットで親密な関係

2

[現地情報提供]

- ・シンクタンクとしての信金中金海外業務支援部/海外拠点の活用
問題解決／各種相談→信頼感

3

[海外事業計画（F/S）の作成サポート]

- ・信頼性の高い事業計画の作成
- ・取引先の資金計画を把握

4

[現地同行訪問]

- ・担当支店長や海外サポートデスクの職員が、社長と海外同行出張

5

[外部支援機関の紹介]

- ・海外の専門家的人的ネットワーク構築

取引先

- ・海外展開の実現
(専門家の支援)
(事業資金の確保)

はましん

- ・海外展開にかかる
「資本金、設備・運転資金」の
融資獲得
- ・親子間の資金移動為替の
取り込み

