

2023年ウェイトを反映した連鎖方式による国内企業物価指数の公表

企業物価指数のうち国内企業物価指数については、参考指標として連鎖方式による国内企業物価指数（以下、連鎖指標）を公表しています。この度、2023年のウェイト計算を行い、これを2024年1月以降の連鎖指標に適用しましたので、その結果についてお知らせします。

1. ウェイト更新の概要

連鎖指標は、固定基準ラスパイレス指標算式に基づく基本分類指標と異なり、ウェイト更新を毎年行うことを一つの特徴としています。この度、2023年のウェイト計算が終了したため、これを2024年1月以降の指標に反映しました。

2. 千分比ウェイトの変化

2023年ウェイトへの更新による千分比ウェイトの変化を各類別でみると、「輸送用機器」(140.6→148.7、+8.1ポイント)、「電気機器」(47.0→49.5、+2.5ポイント)、「飲食料品」(134.8→137.2、+2.4ポイント)などでは、2022年対比でウェイトが上昇しました（図表1）。一方、「石油・石炭製品」(64.0→58.9、▲5.1ポイント)、「化学製品」(89.3→85.6、▲3.7ポイント)、「非鉄金属」(31.5→29.0、▲2.5ポイント)などではウェイトが低下しました。

なお、2023年のウェイト対象総取引額（出荷額－輸出額）は、2022年対比で8.5兆円増加し、264.3兆円になりました。

3. ウェイト更新の連鎖指標への影響

2023年ウェイトへの更新による、連鎖指標の総平均の修正幅は、遡及期間（2024年1月～2025年9月）平均で、+0.10ポイントとなりました（図表2）。指標水準の下方修正幅は最大で▲0.09ポイント（2024年5月）、上方修正幅は最大で+0.30ポイント（2025年9月）となりました。

以上

(図表1)

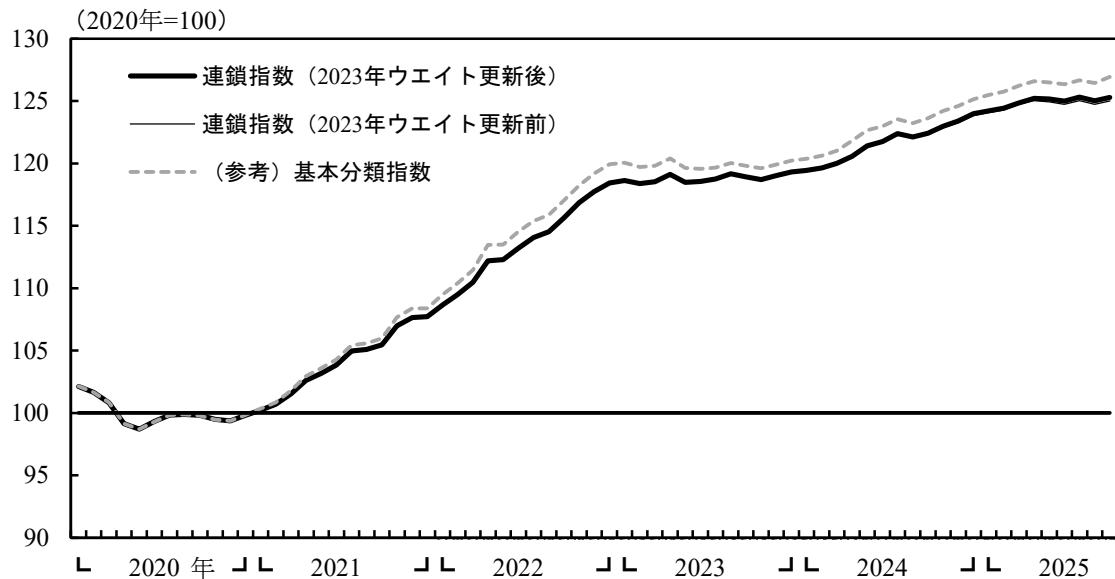
連鎖方式による国内企業物価指数の千分比ウエイト

大類別	類別	千分比ウエイト					ウエイト変化幅	
		19・20年平均	2020年	2021年	2022年	2023年	19・20年 平均→23年	22→23年
合計（総平均）		1,000.0	1,000.0	1,000.0	1,000.0	1,000.0	—	—
工業製品		892.3	890.1	897.2	884.9	884.7	▲7.6	▲0.2
飲食料品		144.6	148.2	138.7	134.8	137.2	▲7.4	+2.4
繊維製品		9.4	9.3	10.5	9.2	8.8	▲0.6	▲0.4
木材・木製品		9.6	9.5	11.3	12.3	10.7	+1.1	▲1.6
パルプ・紙・同製品		28.8	29.3	25.8	25.5	26.2	▲2.6	+0.7
化学製品		86.1	86.9	91.5	89.3	85.6	▲0.5	▲3.7
石油・石炭製品		52.8	46.9	55.6	64.0	58.9	+6.1	▲5.1
プラスチック製品		41.0	41.8	40.1	38.1	38.3	▲2.7	+0.2
窯業・土石製品		23.4	23.4	24.4	23.0	23.3	▲0.1	+0.3
鉄鋼		50.6	48.5	56.9	62.2	61.0	+10.4	▲1.2
非鉄金属		26.7	25.8	32.8	31.5	29.0	+2.3	▲2.5
金属製品		43.7	44.9	42.4	41.5	42.1	▲1.6	+0.6
はん用機器		33.3	32.8	32.3	31.4	30.9	▲2.4	▲0.5
生産用機器		45.8	45.2	47.0	45.5	44.9	▲0.9	▲0.6
業務用機器		14.9	15.5	14.6	12.8	13.8	▲1.1	+1.0
電子部品・デバイス		19.3	19.9	22.4	19.6	19.1	▲0.2	▲0.5
電気機器		50.0	51.6	48.7	47.0	49.5	▲0.5	+2.5
情報通信機器		18.2	18.3	17.6	15.7	15.8	▲2.4	+0.1
輸送用機器		150.9	148.8	141.7	140.6	148.7	▲2.2	+8.1
その他工業製品		43.2	43.5	42.9	40.9	40.9	▲2.3	0.0
農林水産物		40.3	42.8	37.3	34.5	36.8	▲3.5	+2.3
鉱産物		3.7	3.6	3.7	3.9	3.8	+0.1	▲0.1
電力・都市ガス・水道		58.4	58.4	53.1	68.3	67.3	+8.9	▲1.0
スクラップ類		5.3	5.1	8.7	8.4	7.4	+2.1	▲1.0

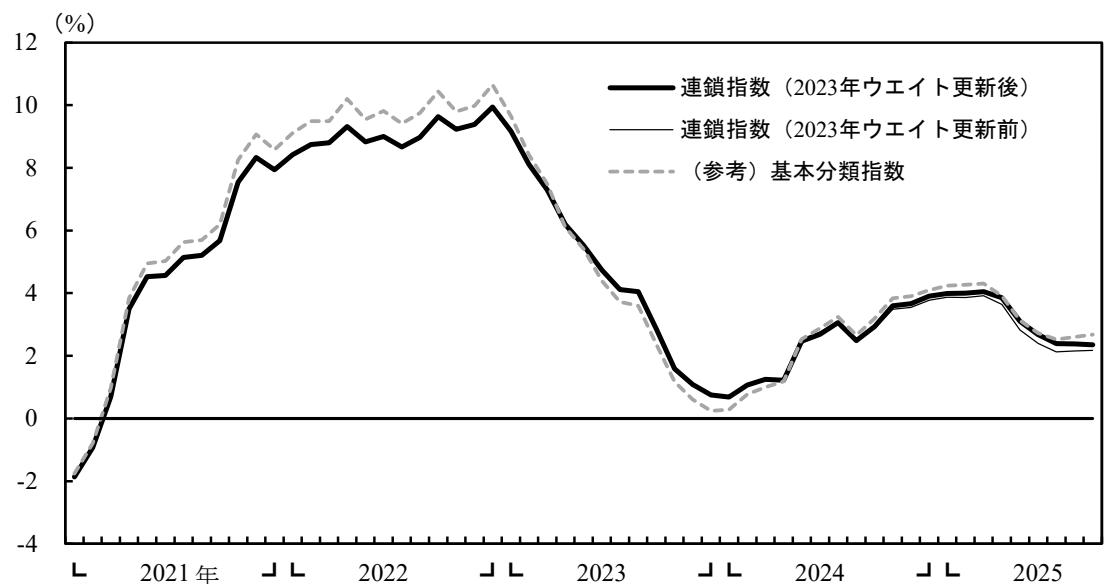
(図表 2)

連鎖方式による国内企業物価指数（総平均）の ウエイト更新前後の比較

(1) 総平均の指数水準



(2) 総平均の前年比



(補論 1) 連鎖方式による国内企業物価指数の概要

企業物価指数のうち国内企業物価指数については、参考指数として連鎖方式による国内企業物価指数（以下、連鎖指数）を作成、公表しています。

1. 連鎖指数の作成方法

- ① 年1回、ウエイトを更新。更新後は前年のウエイトを用いることから、厳密には「ラスパイレス連鎖方式」と呼ばれます。
- ② 調査価格から品目指数を算出する際は、幾何平均を採用（基本分類指数では算術平均を採用）。
- ③ 品目より上位分類の指数は、品目指数を前年12月=100として「基準化」した上で加重算術平均し、毎年12月指数と接続することによって作成。

2. 連鎖指数の特徴、留意点

基本分類指数の問題として、基準時点からの時間経過に伴い、①ウエイトが最近時点の企業間取引の実態を的確に反映しなくなるほか、②指標水準が大幅に下落（上昇）した品目については、上位分類指数に与える影響が過小（過大）になる点が挙げられます。このため、5年毎の基準改定時には、①と②の問題がそれぞれ是正されることによって生じる新基準指標と旧基準指標の段差、「ウエイト効果」と「リセット効果」が一度にまとめて表れることになります¹。

これに対して連鎖指標は、ウエイトを毎年更新するとともに、前年12月を100とした毎年の指標を作成し、基準年以降、毎年の指標を掛け合わせることによって作成します。このため、連鎖指標は基本分類指標に比べて企業間取引の変化を迅速にウエイトに反映できるほか、基準改定時の段差も小さくなり得ます。

一方、連鎖指標には留意点もあります。その一つは、価格が上下変動を繰り返す品目が存在する場合、基本分類指標に比べて上位分類指標の水準が上方に乖離する「ドリフト効果」が生じることです（補論3を参照）。この「ドリフト効果」は、市況性の高い品目が数多く含まれている企業物価指標においては、とりわけ注意が必要です。また、連鎖指標のウエイトは事後的に更新されることから、過去の指標が長期にわたって遡及改訂されることにも注意が必要です。

このように、企業物価指標における連鎖指標には、一定の有用性が認められる一方、留意点も少なくないため、現状は連鎖指標を参考指標として位置付けています。

¹ ただし、企業物価指標の場合、基準改定時には品目改廃や価格調査・品質調整方法の見直しによる効果も生じ得るため、ウエイト効果やリセット効果による段差が改定後の指標にそのまま表れるとは限りません。

(補論2) 連鎖方式による国内企業物価指数のウエイト算定方法

1. ウエイト算定資料（ウエイトデータ）

連鎖方式による国内企業物価指数（以下、連鎖指数）では、原則、基本分類指数と同様のウエイト算定資料を使用しています。

工業製品については、原則として、「経済構造実態調査（製造業事業所調査）」（または「経済センサス-活動調査」、以下同様）の製造品出荷額と「貿易統計」の輸出額を、ウエイトデータとして使用しています²。非工業製品の出荷額は、他の官庁統計や業界統計等を使用し推計しています。ただし、「経済構造実態調査（製造業事業所調査）」の品目分類等を細分化する場合や、「貿易統計」の分類に扱れない場合には、他の官庁統計や業界統計等を使用しています³。

2. ウエイトデータの紐付け

連鎖指数では、基本分類指数と同様に、ウエイトデータの紐付けを行います。

「国内で生産した国内需要家向けの財」を対象範囲としているため、各商品の取引額として国内向け出荷額を使用しています。出荷額から輸出額を控除した国内向け出荷額を算出するため、工業製品については、「経済構造実態調査（製造業事業所調査）」の品目分類コードごとに「貿易統計」の分類コードを紐付けています。非工業製品については、他の官庁統計や業界統計等を使用して出荷額を推計した各商品に、「貿易統計」の分類コードを紐付けています⁴。

3. ウエイト算定方法

連鎖指数では、基本分類指数と同様のウエイト算定方法で計算しています。

基本分類指数の品目毎に出荷額を推計し、その出荷額から輸出額を控除することにより、ウエイト対象取引額を算出しています。なお、商品毎の取引額は年々変動しますが、連鎖指数では、採用品目の改廃は行わず、毎年、基準年と同じ品目についてウエイトを計算しています。

² 2020年基準のウエイト算定では、「工業統計調査」を使用していましたが、2022年（2021年実績）以降、「工業統計調査」は経済構造実態調査に包摂されました。このため、2021年以降のウエイト算定では、「経済構造実態調査（製造業事業所調査）」を使用しています。

³ なお、使用している官庁統計や業界統計について、ウエイト算定年のデータ入手できない場合は、前年のウエイト算定に使用したデータを使用しています。

⁴ ただし、「経済構造実態調査（製造業事業所調査）」の品目分類コードや「貿易統計」の分類コードの体系が変更になった場合は、基準年の紐付けと可能な限り同じになるように、新コードと紐付けています。

(補論3) ドリフト効果

固定基準ラスパイレス指数算式（以下、固定ラス）では、指数水準が下落（上昇）した品目が上位分類指数に与える影響が過小（过大）になるというバイアスが生じます。これに対して連鎖指数では、毎年、基準時点のリセットを行うことにより、こうしたバイアスが補正されます。

しかし、品目指数の動きが上下変動を繰り返すような場合には、基準時点のリセットを行うことによって、連鎖指数における上位分類指数の水準が固定ラスよりも上振れしてしまうことがあります。注意が必要です。これは一般に「ドリフト効果」と言います（プライス・バウンシング効果とも言います）。

「ドリフト効果」が発生する理由について、以下では仮の数値例を用いて説明します。洋服と牛肉という商品があり、この二つの商品の価格から総平均指数が作られます（ウエイトは均等）。洋服の価格指数は100で一定、牛肉の価格指数は100と50を交互に動くとします。この場合、固定ラスと連鎖指数の総平均は以下のように計算されます。

	基準年	1年目	2年目	3年目
洋服 (前年比)	100.0 (-)	100.0 (0.0)	100.0 (0.0)	100.0 (0.0)
牛肉 (前年比)	100.0 (-)	50.0 (▲50.0)	100.0 (+100.0)	50.0 (▲50.0)
総平均指数（固定ラス） (前年比)	100.0 (-)	75.0 (▲25.0)	100.0 (+33.3)	75.0 (▲25.0)
総平均指数（連鎖） (前年比)	100.0 (-)	75.0 (▲25.0)	112.5 (+50.0)	84.4 (▲25.0)

この数値例のポイントは、例えば基準年と2年目では、洋服と牛肉の価格水準が等しいにもかかわらず、連鎖指数の総平均は2年目が基準年を上回っていることです。このように連鎖指数では、上位分類指数の水準が固定ラスのケースと比べて上方に乖離することがあります。

この「ドリフト効果」は、短期的な上昇・下落が激しい市況性の品目を数多く含む企業物価指数では、とりわけ重要です。実際、企業物価指数では、前月比のばらつき（標準偏差）が大きな品目を含む類別ほど、連鎖指数が基本分類指数より上方に乖離する傾向がみてとれます。